



Cara Menyulap Blog Menjadi Mesin Uang

Bagaimana Blog Biasa Mampu
Menjadi Mesin Uang Otomatis

Ebook ini akan menjelaskan kepada anda gambaran lengkap bagaimana seorang blogger mampu mengubah blognya yang awalnya hanya diary online menjadi mesin uang online. Ditulis berdasarkan pengalaman berbisnis online selama bertahun-tahun

Lutvi Avandi
CafeBisnis Online
10/15/2009



Daftar Isi

2

<i>Daftar Isi</i>	2
<i>Yang Perlu Anda tahu...</i>	3
<i>Apa itu blog & Bisnis Online</i>	4
<i>Riset kata kunci</i>	5
<i>Beli domain & hosting</i>	7
<i>Install WordPress</i>	9
<i>Apa itu WordPress</i>	10
<i>Cara Mendapatkan WordPress</i>	11
<i>Keunggulan WordPress</i>	11
<i>Kenapa pilih WordPress</i>	13
<i>SEO (Search Engine Optimization)</i>	14
<i>Menyulap blog menjadi mesin uang</i>	16
<i>Pemasaran online</i>	27
<i>Makes money untuk Cafebisnis</i>	31
<i>Fasilitas VIP Member Premium</i>	33
1. <i>List modul</i>	34
2. <i>List Software</i>	34
3. <i>List Script Bisnis</i>	35
<i>Member Area Cafebisnis</i>	35
1. <i>Login/home</i>	35
2. <i>Ganti profile</i>	Error! Bookmark not defined.
3. <i>Download</i>	37
4. <i>Promosi</i>	38
5. <i>Klien</i>	38
6. <i>Lisensi</i>	39

Yang Perlu Anda tahu...

Terima kasih sudah mendownload ebook ini. Nama saya Lutvi Avandi, saya adalah pengelola sekaligus pemilik CafeBisnis Online. Saat anda membaca ebook ini artinya anda sudah resmi menjadi member [cafebisnis online](http://cafebisnis.com). Selanjutnya anda bisa menikmati semua layanan member cafebisnis online secara gratis. Tapi bila anda mendapatkan ebook ini dari orang lain, silahkan registrasi gratis di <http://cafebisnis.com>, siapa tahu ada update terbaru

Selain free member, masih ada satu level keanggotaan lagi di cafebisnis, yaitu **PREMIUM MEMBER**. Premium Member mendapatkan fasilitas lebih yaitu CD CafeBisnis yang berisi aneka modul, software dan script untuk menunjang bisnis anda. Konsultasi langsung dengan saya juga lebih diprioritaskan. Member premium juga memiliki hak untuk mengakses semua artikel baik yang berupa ebook maupun artikel blog. Perlu diketahui, beberapa artikel di blog cafebisnis hanya bisa diakses oleh member premium saja.

Soal penghasilan juga lain. Premium member berhak mendapatkan Rp. 500 untuk setiap free member baru yang berhasil dia dapat. Kalau member itu kemudian upgrade, maka Rp. 50.000,- berhak dia kantong. Dengan minimum payout Rp. 50.000,- maka premium member jauh lebih cepat mendapatkan uangnya daripada free member.

Masih tetap ingin menjadi free member cafebisnis dengan fasilitas terbatas? Nah, sambil berfikir, saya akan coba memberi gambaran seperti apa bisnis online itu dan apa yang anda perlukan untuk terjun dalam bisnis ini.

Saya juga ingin memberi gambaran apa yang akan anda dapatkan sebagai seorang premium member cafebisnis online. Mungkin saya tidak memberi gambaran apa itu cafebisnis, karena **yang penting bukan cafebisnisnya, tapi apa yang berhak anda bawa** 😊

Apa itu blog & Bisnis Online

Di cafebisnis nanti anda akan belajar berbisnis online menggunakan blog. Ada sih cara2 yang lain, tapi yang paling fleksibel adalah dengan memanfaatkan blog. Nah, lalu apa itu blog, apa itu bisnis online?

Blog adalah website yang isinya disusun berdasarkan urutan kejadian atau urutan waktu penerbitan. Jadi mirip dengan diary tapi versi online. Dan memang awalnya blog ditujukan sebagai diary online yang menceritakan pengalaman2 pemiliknya. Sampai saat ini, masih banyak blogger yang memanfaatkan blog sebagai diary onlinenya.

Jadi bisnis online menggunakan blog adalah bisnis online dengan memanfaatkan diary?

Yup, tepat sekali! Begitu mudahnya membuat blog, sehingga kita bisa menggunakan sisa energy untuk berbisnis. Jika diary online biasa bercerita pengalaman, maka diary seorang pebisnis blog atau blogpreneur adalah bercerita soal produk dan bisnis. Tapi kadang perlu juga dibumbui dengan kisah-kisah pribadi agar kedekatan dengan calon pelanggan semakin kuat.

Ada banyak bisnis yang bisa dijalankan menggunakan blog. Dan sebagian besar adalah di bidang periklanan. Anda tahu, bidang ini adalah bidang paling kreatif di dunia. Bentuknya bisa macam-macam, mulai dari memasang link, memasang iklan pendek, memasang banner, sampai membuat cerita soal produk atau testimonial.

Nanti akan saya jelaskan lebih detil soal ini di bagian [menyulap blog menjadi mesin uang](#). Nah, sekarang anda sudah tahu kan apa itu blog.

Berarti blog adalah website juga ya?

Iya, blog adalah website. Blog adalah singkatan dari Website Log. Atau Website Catatan.

Tapi kenapa orang mau bayar seorang blogger?

Jadi begini gampangnya. Misalnya ada 2 orang. Yang satu sales dan satu lagi teman anda. Keduanya menawarkan sabun dan anda sedang butuh sabun. Kirakira sabun siapa yang ingin anda beli?

5

Rata-rata menjawab “*Sabun yang ditawarkan teman saya dong*”.

Nah, blogger itu seperti kesatuan. Mereka saling berkomentar dan berkunjung ke blog masing-masing. Dengan demikian tercipta jalinan yang kuat antara sesama blogger. Bila ada sponsor yang ngasih bayaran ke seorang blogger agar menceritakan produknya, pasti teman-teman blogger itu akan membelinya. Tentu saja khusus bagi mereka yang sedang butuh.

Itu salah satu contoh saja. Sekali lagi harus diingat, dunia periklanan itu sangat kreatif. Dan hanya orang-orang yang kreatif sajalah yang mampu bertahan.

Riset kata kunci

Jika di dunia nyata, slogan untuk para pebisnis adalah *place, place and place*. Maksudnya apapun bisnis anda, tempat adalah faktor terpenting. Jika anda menemukan lokasi strategis yang dilewati oleh banyak orang, maka anda akan mendapatkan penghasilan yang memuaskan.

Tapi di dunia online, yang terpenting bukan tempat. Dimanapun anda membuka usaha online, seluruh dunia bisa menemukan anda. Maka, didunia ini yang terpenting bukan place tapi *content, content and content*. Yang penting adalah isi dari blog anda, dan bila diperkecil lagi yang paling penting adalah *keyword* atau kata kunci.

Apa itu kata kunci?

Kata kunci adalah kata yang dipakai oleh calon pengunjung untuk mencari sesuatu di mesin pencari. Misalnya anda ingin mencari sebuah mobil mewah,

maka bisa jadi kata yang anda masukkan bukan mobil mewah tapi BMW, Mercedes atau Jaguar.

BMW, Mercedes dan Jaguar adalah kata kunci. Karena kata kunci ini dipakai di mesin pencari, maka anda harus berupaya agar website anda muncul di halaman pertama mesin pencari itu. Karena pengalaman menunjukkan bahwa rata-rata para pencari langsung menuju ke website yang muncul di halaman pertama terutama nomor urut 1.

Karena ada begitu banyak kata kunci yang dipakai seseorang untuk mencari, maka anda butuh riset online untuk mengetahui kira-kira kata kunci apa yang sedang dipakai seseorang untuk menemukan produk anda.

Kemampuan menemukan kata kunci yang tepat akan sangat berpengaruh terhadap kuantitas dan kualitas pengunjung yang datang ke website anda.

Saya sering menemukan seseorang yang websitenya mampu unggul di suatu kata kunci, misalnya *software gratis*. Tapi ternyata dia tidak mendapatkan penghasilan lumayan. Padahal pengunjung situsnya mencapai ribuan per hari.

Kenapa bisa begini?

Inilah akibat salah dalam memilih kata kunci. Dan salah dalam memilih konten. Dia hanya focus pada kuantitas pengunjung. Tapi ternyata pengunjung yang berhasil dia bawa hanya orang-orang yang mencari sesuatu yang gratis. Dalam hal ini software. Ketika dalam webnya ada iklan software yang bayar, tentu saja pengunjung enggan mengklik. Kan yang dia cari adalah software gratis.

Pengunjung jenis ini setelah datang, dia hanya mencari link download dan mengabaikan link2 lainnya. Makin hilanglah kesempatannya mendapatkan uang dari pengunjung yang berjubel itu. Kemudian dia mencoba memasang form opt-in. Terlalu sedikit ternyata yang mau mendaftar. Kenapa? Karena mereka

biasanya cuma cari 1 atau 2 software yang dibutuhkan. Setelah itu sayonara... selamat tinggal. Kalau butuh, baru deh balik lagi, download dan bye-bye lagi.

Maka anda butuh riset, anda butuh tool untuk membantu menemukan kata kunci yang tepat.

Satu cerita lagi, seseorang yang dengan bangganya menunjukkan kepada saya bahwa websitenya berhasil nangkring di nomor 1 untuk kata kunci tertentu. Tapi kemudian dia sedih karena ternyata pengunjung webnya hanya segelintir saja itupun tidak ada yang memberi penghasilan baik melalui iklan maupun produk.

Ketika saya coba riset, ternyata dia memilih sasaran yang salah. Dia memang nomor 1, tapi di kata kunci yang amat sangat jarang sekali orang yang memakainya. Masih untung ada pengunjung nyasarnya.. hehehe...

Maka hal awal untuk membangun bisnis online adalah **menemukan kata kunci yang tepat**. Jika anda bergabung menjadi premium member nanti, anda akan saya tunjukkan secara detil bagaimana saya **menemukan kata kunci yang persaingannya mudah, tapi pengunjungnya lumayan...** 😊

Beli domain & hosting

Langkah berikutnya setelah anda menemukan kata kunci yang tepat adalah membeli domain. Ini adalah penentuan nasib website anda ke depan. Ibarat bayi yang baru lahir, salah memberi nama bisa jadi persoalan di masa mendatang.

Sudah banyak cerita bagaimana nama domain yang sesuai dengan kata kunci telah menghantarkan web tersebut menjadi **nomor 1 di google**.

Idealnya nama domain yang dipilih adalah yang memiliki extensi .com atau .org. Hindari penggunaan .info walaupun murah. Karena mindset umum

mengatakan web .info adalah web spam karena harganya yang murah walaupun perpanjangannya mahal.

Jika anda tidak dapat menemukan domain .com, maka cobalah memberi tanda minus (-) diantara kata-katanya. Misalnya kata kunci yang anda target adalah buy xbox, maka domain yang harus anda incar adalah:

Buyxbox.com atau buy-xbox.com atau bisa anda variasi lagi misalnya buyx-box.com. Saya tidak menyarankan anda membalik urutan katanya misalnya menjadi xboxbuy.com atau xbox-buy.com. Sebaiknya kalau memang tidak ada, anda tambahi saja dengan kata lain misalnya buy-xbox-360.com

Lagi-lagi kreatifitas anda ditantang untuk ini. Tak ada ilmu sulap di bisnis online. Anda harus mencoba dan ***bekerja keras dengan cerdas*** ☺

Setelah domain didapat, anda bisa membeli hosting. Banyak kok penyedia hosting local sehingga anda tidak perlu pusing soal pembayaran karena mereka menerima pembayaran via BCA, Niaga dan Mandiri.

Salah satu hosting yang jadi rujukan saya bisa anda buka di <http://ambil.info/hosting>. Mereka menyediakan hosting dengan server IIX (Indonesia), SG (Singapura) dan US (Amerika). Target pengunjung adalah yang harus anda perhatikan. Ini menyangkut kecepatan akses pengunjung anda. Jika terlalu lama, mereka akan menutup browsernya dan lenyap dari web anda.

Saya tidak menyarankan membeli IIX untuk saat ini bila target pasar anda adalah luar. Tapi jika local dalam negeri sih, tidak masalah walaupun anda akan mengalami beberapa kesulitan saat mencoba tool2 luar negeri.

Jika memang targetnya local, sebaiknya beli server singapura saja. Relatif dekat, tapi bandwidthnya cukup besar sehingga mudah diakses oleh tool dari luar.

Idealnya adalah menggunakan server yang sesuai dengan Negara target anda. Tapi bila tak mampu, server US juga bisa dijadikan alternative.

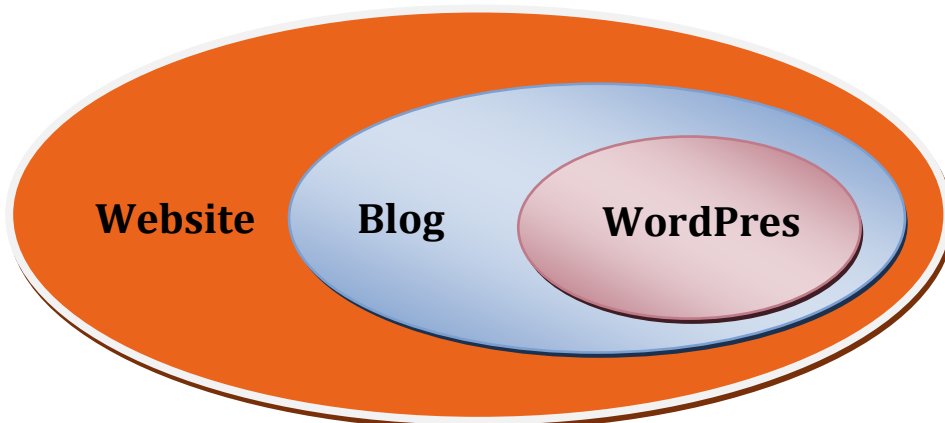
Untuk bisnis online, saya sangat tidak menyarankan penggunaan hosting maupun domain gratis. Ini karena pekerjaan anda menjadi berat dan biasanya produk gratisan layanannya kurang memuaskan. Rugi kan kalau web anda sudah dikenal dan didatangi ribuan orang per hari tiba-tiba hilang hanya gara2 service pemilik hostingnya yang kurang professional.

Di ebook Panduan Membeli Domain dan Hosting, akan saya beberkan dengan detail bagaimana proses membeli domain dan hosting. Kita akan membeli domain di godaddy dengan harga dibawah harga pasaran. Dan juga akan saya jelaskan bagaimana membeli hosting di <http://ambil.info/hosting>

Insya Allah dalam ebook itu juga akan saya jelaskan bagaimana cara transfer file ke hosting sehingga web anda bisa dilihat seluruh dunia.

Install WordPress

Sebelum anda belajar lebih jauh tentang WordPress, saya ingin mencoba meluruskan sedikit pemahaman anda tentang Blog, WordPress dan Website. Agar lebih jelas, saya akan membuatkan grafik seperti ini:



Nah, seperti anda lihat, apapun yang ada di internet disebut Website. Ada banyak ragam website seperti forum, search engine, social bookmarking, social networking, dll. Salah satunya adalah blog. Jadi blog adalah website juga dan termasuk bagian website.

10

Sementara blog juga banyak, ada blogspot, facebook, multiply, dll. Salah satunya adalah WordPress. Maka bisa dijelaskan secara ringkas WordPress adalah salah satu dari macam-macam blog dan Blog adalah salah satu dari macam-macam Website.

Apa itu WordPress

WordPress adalah sebuah script¹ yang membangun sebuah blog. Perlu anda ketahui, tampilan blog yang anda lihat selama ini tidak muncul begitu saja, melainkan dari kerja sama kode-kode php yang cukup rumit (atau bagi pemula bisa dibilang sangat rumit).

Dari kode-kode aneh itu, bersinergi dan saling mendukung hingga akhirnya muncullah halaman blog yang enak dilihat, enak dibaca dan enak dikelola. Yah, WordPress telah dibuat sedemikian rupa sehingga sangat mudah bagi siapa saja untuk memakainya. Terima kasih kepada Ryan Boren and Matt Mullenweg yang telah memimpin proyek ini sejak 2004 yang waktu itu masih bernama B2 / Cafelog.

Bila ingin tahu lebih lengkap tentang sejarah dan latar belakang dibalik WordPress ini, anda bisa coba mengunjungi :

<http://en.wikipedia.org/wiki/Wordpress>

¹ Script: kumpulan file-file php yang bekerja sinergis menghasilkan tampilan sebuah web yang dinamis

Cara Mendapatkan WordPress

11

Benarkah WordPress ini gratis? Benar sekali! Benarkah kita bisa mendapatkan panduannya secara gratis? Benar juga! Lha kenapa saya kok harus bayar e-book ini? Jawabnya agar anda serius untuk belajar dan lebih terarah dalam belajar.

Dimana kita bisa mendapatkan WordPress? Anda bisa mendownload versi terbarunya di

<http://www.wordpress.org>

Anda bisa langsung mengklik tombol download yang ada disebelah kanan halaman dan dalam beberapa menit, script pembangun wordpress sudah menjadi milik anda. Sederhana bukan? Anda bahkan tak perlu memperkenalkan diri atau meminta ijin untuk mendownloadnya.

Keunggulan WordPress

Lalu kenapa anda perlu memiliki WordPress ini? Kenapa anda harus membuat blog dengan WordPress? Kenapa bukan script lain?

WordPress telah membuktikan dirinya sebagai mesin yang sangat mudah digunakan, mudah perawatannya namun sangat powerful hasilnya. Hebatnya lagi, WordPress ini gratis. Kok ada ya orang baik yang bikin beginian. Nah, tahu tidak, WordPress bukan cuma gratis dan hebat, tapi juga memiliki beragam fitur yang sangat luar biasa dan sangat membantu pemilik blog. Inilah beberapa keunggulan WordPress yang sangat kita perlukan:

- **Template System**, yang akan memudahkan anda menggonta-ganti tampilan blog semudah mengklik. Anda bisa mengubah-ubah tampilan blog hanya dalam hitungan detik. Dan blog anda tetap berjalan seperti semula.
- **Integrated link management**, anda bisa mengatur dan mengorganisir link atau tautan ke blog atau website lain dengan hanya mengisi formulir saja

- **Search engine–friendly permalink structure**, tiap artikel mampu member alamat halaman yang mudah dibaca oleh mesin pencari.
- **Support for plugins**, blog anda bisa ditambah kemampuannya, bisa dirubah fungsinya hanya dengan menggunakan plugin. Mengaktifkan dan menginstall plugin juga amat mudah
- **Support for widgets**, anda bisa mengatur urutan blok modul hanya dengan drag and drop. Anda bisa menambah modul di sidebar hanya dengan mengklik aja.
- **Nested categories and multiple categories for articles**, anda bisa mengumpulkan artikel–artikel dalam satu kategori atau satu artikel masuk ke banyak kategori.
- **Trackback and Pingback**, anda juga bisa saling terhubung dengan blog–blog lain
- **Typographic filters for proper formatting and styling of text**, memungkinkan anda begitu mudah membuat artikel, mengubah huruf dan gaya penulisan. Semuanya cukup dengan klik. Anda bahkan tak perlu hafal kode HTML sekalipun
- **Static pages**, jika anda butuh sebuah halaman statis yang berisi info tentang diri anda atau apapun juga, WordPress siap melayani.
- **Multiple authors**, capek nulis sendiri dan ingin mengundang penulis luar, wordpress bisa menanganinya.
- **Can store a list of users who visit your blog**, bisa juga mendafta pengunjung yang mengunjungi blog anda
- **Can block site visitors by IP address**, bisa memblokir pengunjung dari IP tertentu
- **Tag support**, tiap artikel bisa ditambahkan tag untuk mempermudah search engine mengenali isi blog atau artikel anda.
- **Comment Support**, anda bisa berinteraksi langsung dengan pengunjung. Mereka bisa memberikan komentar di tiap artikel

- **RSS Feed Support**, pengunjung juga bisa memantau perkembangan atau update artikel-artikel baru anda dengan sangat mudah melalui RSS Feed. Mereka bisa membacanya di RSS Reader atau dari Communicator.

Masih banyak sebenarnya keunggulan WordPress yang lain. Anda akan merasakannya sendiri nanti jika sudah mulai menggunakannya. Salah satu yang saya suka dari WordPress adalah kecepatan mereka dalam merespon laporan. Jika ditemukan lubang keamanan dalam script WordPress, maka dengan cepat mereka melakukan update terbaru dan merilis script terbaru mereka.

Sangat luar biasa dan menakjubkan. WordPress juga telah diuji oleh ribuan orang dari berbagai penjuru dunia. Para hacker²-hacker besar juga ikut menguji tingkat keamanan script ini. Dan seperti saya jelaskan diatas, tiap ketemu satu lubang, WordPress segera menambalnya hingga menjadi sangat sempurna.

Kenapa pilih WordPress

Anda sudah membaca keunggulan-keunggulan WordPress diatas. Tentunya sekarang anda sudah punya alasan kuat kenapa anda harus bisa menguasai cara mengoperasikan WordPress ini. Ya, anda tak perlu ikut-ikutan membangun scriptnya. Anda hanya perlu tahu bagaimana cara mengoperasikannya. Dan buku ini sengaja di design untuk itu.

Sebuah mobil dengan perlengkapan serba canggih dan modern. Mudah dioperasikan dan nyaman digunakan. Apakah anda perlu mengetahui bagaimana cara membuatnya? Tidak bukan? Anda hanya butuh bagaimana cara menghidupkannya dan bagaimana cara menjalankannya serta bagaimana cara merawatnya.

² Orang yang mencari kelemahan suatu system dengan tujuan untuk memperbaiki. Berbeda dengan cracker yang mencari kelemahan suatu system dengan tujuan merusaknya.

WordPress ibarat sebuah mobil mewah. Anda tak perlu memahami bagaimana semua itu bisa terjadi. Tapi jika anda punya kemampuan di bidang itu, anda bisa bergabung dengan para developer WordPress lainnya. Nah, buat anda yang tak memiliki keahlian dalam bidang pembangunan web, maka anda cukup memahami bagaimana cara menginstallnya, bagaimana cara mengelolanya dan bagaimana cara merawatnya saja. Gampang sekali bukan?

Cafebisnis adalah leader dalam penyediaan informasi soal WordPress. Anda dijamin takkan ketinggalan jaman, karena ebook Panduan WordPress akan selalu diupdate setiap ada update WordPress. Jika anda membeli buku, maka jika keluar edisi terbaru buku itu, anda harus beli lagi dan bayar lagi, padahal info tambahannya paling cuma beberapa halaman saja.

Dengan membeli ebook apalagi di Cafebisnis, anda tak perlu keluar uang sepeserpun saat ada update terbaru. Semua bisa didownload gratis. Tapi lagi-lagi, khusus **premium member** cafebisnis saja ☺

Nah, untuk free member, silahkan masuk [download area](#), disana ada Free Download yang salah satunya berisi video dan ebook gratis tentang WordPress silahkan download saja disana.

SEO (Search Engine Optimization)

Ada jutaan website yang eksis saat ini. Dan ada trilyunan halaman yang saling beradu memperebutkan posisi pertama di mesin pencari. Konsep SEO secara sederhana adalah mengupayakan agar sebuah website dapat tampil di urutan teratas untuk kata kunci tertentu.

Berikut ini data dari ICANN (lembaga yang menangani masalah domain internasional). Itu hanya domain yang menggunakan ekstensi internasional saja yaitu .com, .net, .org, .info, .biz dan .us saja.

Padahal masih ada puluhan ekstensi lain berdasarkan Negara masing-masing. Misalnya di Indonesia saja ada .co.id, .or.id, .web.id, .net.id, .sch.id belum di Negara-negara lain.

Domain Counts						
			Daily Changes (last 24hrs)			
Active	Deleted	On-Hold	New	Deleted	Transferred	TLD
82,722,710	306,626,852	346,746	89,880	54,664	85,351	.COM
12,518,470	32,354,421	63,376	14,672	8,393	11,791	.NET
7,884,202	20,360,974	33,401	9,467	4,399	6,985	.ORG
5,318,316	8,875,520	1,274	14,258	4,560	6,129	.INFO
2,036,941	1,915,803	1,021	1,886	1,408	1,454	.BIZ
1,655,273	1,505,277	490	1,358	789	1,186	.US
112,135,912	371,491,632	446,308	131,521	74,213	112,896	Total

Last Updated 10/15/2009

Sumber: http://icannwiki.org/Domain_Statistics

Khusus masalah ini, saya telah membahasnya di buku “Kiat Menjadi Top 10 di Google”. Tapi bila anda menjadi premium member cafebisnis.com, anda akan mendapatkan versi lebih lengkap buku ini dalam bentuk PDF.

Buku Kiat Menjadi Top 10 merupakan panduan SEO untuk pemula, walaupun saya juga memasukkan berbagai unsur yang bila anda lakukan, maka anda akan mampu memperoleh hasil yang cukup memuaskan di kata kunci tertentu.

Di CafeBisnis, saya menamakan ebooknya sebagai “SEO Reloaded” dan “SEO Revolution”. Secara dasar, SEO sendiri terbagi menjadi 2 macam yaitu SEO Onpage dan SEO Offpage.

SEO Onpage adalah mengoptimalkan halaman-halaman website kita. Caranya dengan menempatkan kata kunci yang menyebar secara merata mulai di Title, meta description, meta keyword, header, body content, image sampai footer.

Jika menggunakan WordPress, anda tinggal memakai plugin–plugin yang mendukung SEO, dan 80% pekerjaan SEO Onpage bisa diselesaikan dengan baik.

SEO Offpage adalah mengoptimalkan website lain agar mendukung website kita. Tentu saja ada teknik tersendiri agar offpage ini bisa berfungsi dengan baik. Karena tidak mungkin kita bisa mengutak–atik web orang lain kecuali anda seorang hacker yang mampu menyusup masuk.

Tapi pekerjaan SEO bukanlah pekerjaan hacker. Kita punya trik–trik sendiri agar suatu web memberi link secara gratis pada website kita. Teknik inilah yang dinamakan SEO Offpage.

Cara paling populer adalah dengan mendaftarkan website kita ke web directory. Ada banyak web directory dan semua bisa dicoba. Cara lain yang juga banyak dilakukan adalah mengisi komentar di berbagai blog.

Tentunya masih banyak cara lain yang bisa digunakan. Semua akan terangkum secara praktis di ebook **SEO Reloaded** dan **SEO Revolution**.

Menyulap blog menjadi mesin uang

Biasanya, setelah anda menginstall WordPress dan melakukan berbagai langkah SEO, pengunjung akan mulai berdatangan. Kunjungan ini kemudian harus anda konversi menjadi uang. Ada 3 cara konversi yang biasanya dipakai oleh para blogger:

1. Program periklanan
2. Menjual produk orang lain (afiliasi)
3. Menjual produk sendiri (ebook, ruang iklan di web, dll)

Jika pengunjung anda cukup banyak, maka akan banyak pilihan yang bisa anda raih. Jadi fokuskan usaha anda pada pengunjung. Tapi meski begitu, terkadang

pengunjung yang tidak terlalu banyak bisa menghasilkan uang yang lumayan kalau kita pintar memilihnya. Sekarang mari kita bahas 3 cara diatas satu per satu.

Program periklanan

Program periklanan yang bisa anda pilih sangat beragam. Masing-masing punya keunggulan dan kelemahan. Contoh-contoh program periklanan yang bisa dimanfaatkan untuk blog adalah:

PPC (Pay per Click)

PPC adalah program periklanan yang akan membayar anda untuk setiap klik iklan di blog anda. Jadi tugas anda hanya menyediakan ruang iklan berukuran tertentu di blog anda. Kelak, ketika ada pengunjung datang dan mengklik salah satu iklan yang ada didalamnya anda akan mendapatkan komisi per kliknya. Tapi ingat, satu pengunjung hanya satu klik yang diterima. Karena itu, anda perlu memperbanyak kunjungan.

The image shows a screenshot of a blog post. On the left, there is a section titled "Contoh Iklan PPC Lokal dari KlikSaya.com" with a red box around it and a red arrow pointing to the text below. The text discusses various online business opportunities and mentions "penghasilan dari Blog". Below this, there is a section titled "1. Pay Per Click (PPC)" which lists AdSense and AdBrite as examples of PPC providers. On the right side of the screenshot, there is a warning box titled "Hati-Hati SCAM!!" with a red border. The warning text says "Isi iklan dibawah ini diluar kewenangan CafeBlogger.web.id. Silahkan melihat isinya tapi pelajari benar-benar sebelum membeli produknya". Below the warning, there is another red-bordered box containing several bolded headlines: "AndaPASTI perlu UANG DUIT", "PULUHAN Jt sebulan MAU?", "Santi dpt 2.2jt/hr dgn", and "Uang Hibah Di Rek Mandiri". At the bottom of this box is the text "Pasang Iklan Disini". Below the warning box, there are two links: "Kategori" and "Artikel Terakhir".

Biasanya program PPC memiliki aturan yang sangat ketat. Contoh aturannya adalah dilarang mengklik iklan sendiri, dilarang menyuruh pengunjung klik

iklan, dilarang membuat script tertentu yang memaksa pengunjung untuk klik, dilarang menempatkan iklan pada web bertema judi, alcohol dan tindakan maker, serta beberapa aturan lainnya.

Contoh-contoh penyedia jasa PPC adalah:

- Google AdSense (Pembayaran via check / western union)
- AdBrite (pembayaran via check)
- KlikSaya (BCA)
- KumpulBlogger (BCA)
- AdSenseCamp (BCA)
- PPCIndo (BCA)
- PPCMuslim (BCA)
- DII

Bagaimana PPC Membayar saya?

Ini pertanyaan yang sering diajukan ketika ada penjelasan soal PPC. Jadi begini, penyedia program PPC atau disebut broker mencari pemasang iklan (advertiser) yang mau memasang iklan melalui program mereka. Bila mereka menemukan advertiser, maka mulailah terjadi transaksi atau perjanjian. Misalnya advertiser bersedia membayar Rp. 500 untuk tiap klik iklan, maka Rp. 500 ini akan dibagi dua.

Pembagian ini adalah perjanjian antara broker dan pemilik blog. Misalnya pembagiannya 50:50 berarti kalau ada pengunjung klik iklan di blog anda, maka Rp. 250 menjadi milik anda dan Rp. 250 lagi menjadi milik broker.

Kalau dalam sebulan ada 1000 klik di blog anda, maka anda berhak mengantongi 250.000 bulan itu. Dan brokerpun sama.

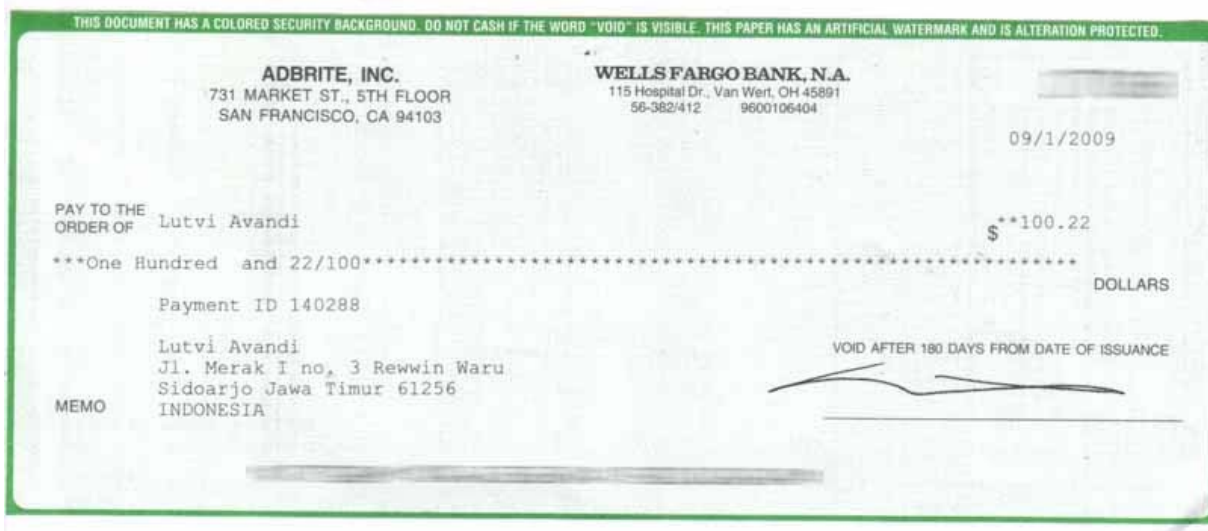
Advertisernya rugi dong?

19

Tergantung advertiser-nya. Bila dia mampu mengelola kunjungan itu dengan baik, maka modal 500/ kunjungan (500/klik) tidak akan terlalu besar. Misalnya begini. Advertiser menyediakan dana iklan sebesar Rp. 500.000,- untuk PPC. Biaya per klik yang dikeluarkan adalah Rp. 500/klik. Maka, akan ada 1000 pengunjung yang tertarik dengan iklannya datang ke websitenya.

Jika dari 1000 pengunjung itu 1% saja atau 10 orang bersedia membeli produknya yang seharga Rp. 150.000,- maka advertiser itu mendapatkan uang Rp. 1.500.000,- Dari sini dia sudah untung 1 juta tanpa perlu susah payah promosi bukan? Dan saya yakin, jika halaman penjualannya cukup bagus, bisa jadi lebih dari 10 orang yang bergabung.

Jika tertarik, anda bisa segera upgrade keanggotaan menjadi premium member sekarang juga. Karena di download area premium member sudah menanti ebook Strategi Mendapatkan Dollar dari PPC.



Cek dari AdBrite hasil pendapatan blog yang nggak pernah diurus sama sekali

PPP / PPR (Pay Per Post / Pay Per Review)

PPP akan membayar anda untuk setiap artikel yang anda buat di blog anda. Tentu saja, bukan sembarang artikel, tapi artikel yang mengandung iklan.

Sebelum kita jelaskan lebih jauh akan saya ceritakan dulu konsep dasarnya biar *nggak ngelantur* kemana-mana.

Di program ini, lagi-lagi kita bergabung dengan broker PPP. Broker ini akan mencari advertiser yang mau mengiklankan produknya dengan model PPP. Khusus model ini, biasanya harganya lebih mahal dari PPC. Biasanya antara \$5 – \$100 per artikel.

Misalnya ada advertiser yang setuju membayar \$10/artikel. Maka broker akan menggunakan mekanismenya untuk mencari pemilik blog yang mau membuat artikel tentang produk dari advertiser ini. Mekanisme tiap broker lain-lain. Ada yang pakai system lelang, ada yang system penunjukkan ada juga yang system rebutan.

Jika anda menerima tawaran ini, maka anda bisa mulai menulis artikel. Tiap advertiser biasanya akan mengajukan syarat-syarat penulisan artikel. Misalnya panjang artikel minimal harus 200 kata, harus memiliki setidaknya 3 kata kunci yang memiliki link ke website mereka dan harus menempatkan foto produk disana.

Masing-masing advertiser tentu punya syarat-syarat tersendiri. Tapi ingat, selain syarat dari advertiser, ada juga syarat dari brokernya. Ini untuk menjamin artikel yang anda buat benar-benar sesuai kebutuhan advertiser.

Anda harus menulis artikel di blog yang anda daftarkan pada broker. Misalnya www.bloganda.com. Nah, silahkan tulis artikel disana. Lalu laporkan hasil tulisan ini ke broker.

Broker dan advertiser akan memeriksa tulisan anda. Jika tidak sesuai permintaan, maka anda harus memperbaikinya. Jika mereka menerima, maka anda siap menerima pembayaran. Biasanya pembayaran dilakukan sebulan sekali melalui PayPal.

Berikut ini broker2 review yang bisa anda coba:

21

1. SponsoredReviews.com
2. BlogsVertise.com
3. ReviewMe.com
4. LinkWorth.com
5. BuyBlogReviews.com

Tapi akhir-akhir ini bisnis PPR cenderung lesu. Maklum, advertiser lebih suka cari blog langsung daripada melalui broker. Dengan menemukan blogger langsung, mereka kan tidak perlu membayar seorang broker. Tapi broker yang saya sebutkan diatas, masih sering ngasih job kok. Jadi, faktor keberuntunganlah yang akhirnya bermain.

Biasanya jika blog anda ramai dan PR-nya cukup tinggi, advertiser akan berbondong-bondong meminta direview.

TLA (Text Link Ads)

Kali ini hampir mirip dengan PPC. Tapi untuk mendapatkan uang tidak perlu ngeklik. Anda cukup menyediakan ruang saja di blog untuk munculnya link-link dari advertiser. Setiap link akan dihargai berdasarkan Page Rank blog anda. Makin tinggi PR anda, makin mahal harganya.

Pembayarannya dilakukan per bulan melalui PayPal. Biasanya advertiser yang memilih iklan jenis ini hanya mengejar perolehan posisi yang top di Search Engine. Ini termasuk salah satu strategi SEO offpage.

Untuk bisa bergabung di bisnis ini, anda perlu join ke broker-broker TLA. Ada cukup banyak broker sebenarnya, tapi yang terkenal dan saya sendiri sudah merasakan ratusan dollar mengalir tiap bulan tanpa kerja apapun akan saya sebutkan dibawah.

Setelah bergabung, anda diminta memasukkan kode PHP ke blog anda. Kode ini akan berubah menjadi link-link dari advertiser. Semuanya serba otomatis, jadi begitu anda pasang, semuanya akan berjalan sendiri tanpa campur tangan apapun dari anda.

Berikut ini daftar broker TLA yang bisa anda coba:

- TextLinkAds.com
- Backlinks.com
- Brokerage.Linkadage.com

Menjual Produk Orang Lain (Affiliasi)

Setelah membicarakan cara menyulap blog menjadi mesin uang melalui program periklanan, sekarang kita akan menyulap blog menjadi mesin uang melalui program affiiasi.

Bekerja di bisnis ini, anda adalah termasuk orang kedua. Orang pertama tentu saja produsen dan orang ketiga adalah konsumen. Biasanya para affiliate marketer bekerjasama dengan publisher atau mereka yang bekerja di bisnis periklanan. Karena itulah, tak jarang affiliate marketer bekerja tanpa memiliki blog pribadi.

Bekerja di bisnis affiliasi termasuk gampang-gampang susah. Gampang karena anda tinggal menawarkan produk pada seseorang, kalau dia beli maka anda mendapatkan komisi. Disini anda hanya butuh skil menjual saja. Kemampuan teknis seperti install WordPress, bikin themes, menguasai PHP dan MySQL sama sekali tidak dibutuhkan.

Tapi jika anda punya kemampuan membangun web dan sedikit bahasa HTML, anda bisa membangun sebuah squeeze page. Squeeze page adalah sebuah web yang sederhana dan hanya berisi sedikit keterangan beserta formulir pendaftaran subscriber. Ciri paling menonjol di squeeze page adalah form pendaftaran subscriber ini.



The image shows a screenshot of the CafeBisnis.com website. At the top, it says "Cafe Bisnis Online" and "Debisnis Online Indonesia Terlebin @isim!". Below that, there's a section titled "Cara MENYULAP BLOG Menjadi MESIN UANG OTOMATIS" with a list of services: "Riset Pasar Online", "Beli Domain SEO Murah", "Install dan Mengelola Blog", "Ubah Blog jadi Mesin Uang", "Menjadi No. 1 di Google", and "Strategi Pemasaran Online". To the right of this list is a "Download Gratis" form with fields for "Nama" and "Email", and a "DOWNLOAD" button. Below the form, it says "Kami akan merahasiakan data anda". At the bottom, there's a section titled "Bergabunglah bersama 2000+ Member CafeBisnis" and "Panduan Bisnis Online Terlengkap dan Terupdate".

Seperti di cafebisnis.com, halaman depan cafebisnis.com disebut **squeeze page** karena sama sekali tidak ada tawaran untuk membeli sesuatu. Anda hanya diminta mengisi nama dan email, setelah itu produk gratis siap anda miliki.

Setelah mengisi form squeeze, anda akan dikirim email. Biasanya berisi tips2 dari pemilik webnya dan terkadang tawaran produk yang direkomendasikan.

Seorang affiliate marketer sangat dianjurkan untuk membangun jaringan terlebih dahulu sebelum mulai berpromosi. Karena jika anda berpromosi secara membabi buta, nama anda akan tercoreng didunia online sebagai SPAMMER. Kegiatan mengumpulkan data calon prospek ini disebut **list building**.

Jika anda memang ingin bermain di bisnis afiliasi, maka setidaknya anda harus menyiapkan dana yang cukup untuk membangun list building ini. Setidaknya anda harus menyewa jasa autoresponder yang akan menjadi pembantu anda dalam mengirimkan email ke calon prospek.

Memilih Produk untuk Dijual

24

Kemampuan memilih produk akan menjadi modal sukses anda di bisnis afiliasi. Seyogyanya produk yang anda jual adalah sesuai dengan list yang anda punya. Jika anda memiliki list orang-orang yang gemar bisnis online, maka menjual peralatan elektronik pada mereka mungkin akan sia-sia. Tapi jika anda menjual *panduan bisnis online* seperti **cafebisnis.com**, maka ini tentu cocok dan akan banyak yang berminat.

Demikian juga jika anda mengumpulkan list ibu-ibu rumah tangga yang aktif berinternetan. Mungkin mereka akan lebih tertarik dengan produk-produk yang berhubungan dengan rumah tangga atau bagaimana bekerja dari rumah.

Tapi, seorang penjual online handal terkadang malah bisa membalik keadaan. Produk yang tidak berhubungan dengan prospekpun bisa dijual dengan menggunakan bahasa dan seolah-olah prospek membutuhkannya.

Saat ini, ada banyak produk digital yang dijual di internet melalui broker afiliasi. Anda bisa bergabung dengan broker ini dan memilih produk-produk yang sesuai dengan list anda untuk ditawarkan secara GRATIS

Nah, jika anda ingin mencoba mencari broker afiliasi, berikut ini daftarnya:

- Paydotcom.com
- Amazon.com
- Affiliate.com
- ClickBank.com
- RevResponse.com
- CPALead.com
- HydraNetwork.com

Masih banyak sebenarnya broker-broker afiliasi yang lainnya. Anda bisa coba mencarinya sendiri. Tapi 7 broker diatas cukup lumayan banyak produk yang bisa dipilih.

Ada juga pemilik produk yang menjual langsung tanpa perantara broker. Biasanya anda akan mendapat komisi lebih besar kalau menjual produk mereka. Karena mereka tak perlu membayar jasa broker sehingga harga bisa lebih murah dan andapun bisa menjual lebih mudah. 25

Salah satu contoh produk yang dijual langsung tanpa melalui broker adalah produk CafeBisnis.com. Berisi panduan lengkap berbisnis online. Sebagai member free anda bisa menjual produk cafebisnis dengan komisi **Rp. 15.000,-** per sale. Tapi jika mereka cuma mendaftar saja anda masih berhak mendapat komisi Rp. 300/member.

Tapi jika anda mengupgrade diri menjadi premium member, anda akan mendapat komisi lebih besar yaitu **Rp. 50.000,-** / sale dan jika mendapat free member anda mendapatkan **Rp. 500**/member.

Cafebisnis adalah lifetime free product. Karena itu, tidak ada istilah menjual produk di cafebisnis, tapi menjual akses unlimited akses saja. Karena produknya terus berkembang dari waktu ke waktu sesuai kebutuhan.

Maka, menjual produk cafebisnis bisa menjadi jalan awal anda menuju sukses, bahkan sebelum menjadi premium memberpun anda sudah bisa mulai mengais rejeki.

Menjual Produk Sendiri

Jika anda termasuk orang yang kreatif dan mampu membuat produk sendiri, maka ini adalah pilihan yang cukup baik. Tapi tentu saja menjual produk sendiri butuh kerja lebih ekstra walaupun sangat menyenangkan.

Ada banyak produk yang bisa dijual di internet. Bahkan semua produk bisa dijual. Memang sih kebanyakan masih produk digital karena memang murah dan tanpa ongkos kirim. Tapi anda bisa juga menjual produk lain misalnya kerajinan tangan, produk elektronik, batik, busana muslim, dll.

Apakah WordPress bisa untuk jualan juga?

26

Wow.. tentu bisa dong. Bahkan saya sangat menganjurkan member cafebisnis menjual produk. Ada 2 system penjualan yang saat ini ada. Yaitu penjualan dengan system afiliasi dan penjualan langsung dengan toko online. Dan insya Allah ke depan saya juga akan mengembangkan system ketiga yang menggabungkan 2 system diatas yaitu toko online dengan system afiliasi.

Jika anda memilih system afiliasi, maka pekerjaan anda menjadi jauh lebih mudah. Pertama karena pemasaran produk anda sudah ditangani langsung oleh para affiliate marketer yang memang berpengalaman dan punya list pembeli yang banyak. Kedua, anda tinggal focus pada produk dan website saja.

Untuk membangun produk sendiri anda butuh tim yang bagus terutama jika anda tidak mengerti bahasa pemrograman. Jika memang anda masih baru di bisnis online, saya sangat menyarankan agar anda mencoba menjadi afiliasi orang lain dulu.

Setelah pengalaman menjual anda cukup dan mampu menguasai strategi penjualan online, silahkan anda mencoba membuat produk sendiri.

Di cafebisnis, anda tidak perlu terlalu pusing memikirkan script PHP. Mungkin anda hanya perlu belajar HTML sedikit dan sisanya hanya kemampuan menulis saja yang perlu dikembangkan.

Cafebisnis menyediakan plugin yang bernama WP Afiliasi. Plugin ini akan menyulap blog WordPress biasa menjadi sebuah web afiliasi yang sangat powerful.

Kenapa bisa powerful, karena WP Afiliasi mengintegrasikan blog dengan web penjualan dalam satu domain. Dengan demikian, selain anda memiliki halaman penjualan, anda juga memiliki halaman-halaman artikel untuk menarik lebih banyak pengunjung lagi ke blog anda.

Selain itu, dengan adanya blog, akan terjalin hubungan yang baik antara anda dengan konsumen dan calon konsumen. Ini tentunya akan semakin meningkatkan kredibilitas anda dimata mereka.

Apalagi kita sudah mengenal semua keunggulan WordPress. Dengan demikian, semua keunggulan WordPress akan masuk di web afiliasi anda. Script afiliasi serupa juga dijual dipasaran. Harganya mencapai 450rb. Sungguh jauh lebih mahal jika dibandingkan dengan cafebisnis. Padahal harga keanggotaan cafebisnis hanyalah 150.000 saat ebook ini ditulis. Harga terupdate adalah harga yang anda terima di email perkenalan cafebisnis.

Maka, kita bisa mengatakan bahwa cafebisnis adalah Total Solution untuk berbagai keperluan bisnis anda. Jalur manapun yang akan anda pilih, cafebisnis adalah tempat terbaik untuk belajar.

Insyallah ke depan cafebisnis akan terus melengkapi artikel dan panduannya. Mengingat bisnis online adalah bisnis yang terus menerus berkembang dari masa ke masa. Saya sarankan anda terus memantau <http://cafebisnis.com/artikel> untuk mengetahui update-update dan jurus-jurus terbaru dari saya. Pemberitahuan update juga akan saya kirim via email anda.

Pemasaran online

Sehebat apapun blog yang anda miliki, takkan bermanfaat bila tak satupun orang yang tahu. Ada berbagai macam cara untuk berpromosi, salah satunya adalah melalui SEO seperti yang sudah kita bicarakan diatas.

Nah, disini kita sudah tidak membahas SEO lagi, tapi lebih kepada pemasaran dalam bentuk lain. Contoh pemasaran online yang bisa anda lakukan adalah sebagai berikut

Viral Marketing

Ini adalah metode pemasaran berantai. Misalnya anda memberitahu website anda pada 10 orang, lalu 10 orang ini memberitahukan masing-masing pada 10 orang dan seterusnya. Maka dalam waktu singkat ribuan orang akan tahu blog anda.

Viral marketing ini biasanya dilengkapi juga dengan sebuah ebook. Misalnya anda memiliki ebook yang cukup bermanfaat lalu anda bagikan kepada orang lain. Anda memberi hak kepada penerima untuk menyebar luaskan ebook tersebut dengan catatan dilarang mengubah apapun isinya.

Di dalam ebook itu sudah anda isikan beberapa artikel terkait produk anda dan blog anda. Sehingga mereka yang membaca bisa langsung tahu darimana sumber ebook ini. Tentunya mereka akan mengunjungi blog anda untuk tahu apa isi sebenarnya.

Saya sendiri pernah melakukan viral marketing ini melalui beberapa ebook saya. Efeknya memang sangat dahsyat. Ebook gratis itu menghasilkan ratusan dollar ke rekening PayPal saya. Dan hingga kini ebook tersebut masih menghasilkan minimal \$30 per bulannya.

Jika ebook anda memang banyak manfaatnya, pasti viral marketing anda akan berhasil dengan baik.

Forum Marketing

Pemasaran yang ini menggunakan forum sebagai sarana promosi. Tentunya ada etika dalam berpromosi di forum. Pertama anda setidaknya harus berkenalan dulu dengan para anggota forum. Kedua anda harus membuktikan diri bahwa anda seorang ahli dengan cara membantu persoalan beberapa anggota forum. Ketiga baru deh anda rekomendasikan produk anda pada mereka.

Biasanya warga forum sangat peka terhadap iklan-iklan. Jadi pastikan dulu apakah anda bisa beriklan disana sebelum mulai menawarkan produk. Beberapa

forum menyediakan tempat khusus untuk jual beli. Manfaatkan tempat itu jika sudah tiba waktunya anda buka dagangan.

Ingat! Jika anda melakukan pemasaran secara kasar disana, bisa membuat orang-orang di forum itu kurang suka. Sangat untung jika anda cuma dikeluarkan. Bagaimana kalau mereka malah membajak produk anda dan menyebarkan di forum ini. Makin hancurlah bisnis anda.

Anda bisa memanfaatkan forum yang dikombinasikan dengan viral marketing. Caranya ya dengan membagikan ebook anda pada mereka. Saya yakin warga forum akan sangat berterima kasih atas pemberian anda. Dan ini tentu akan meningkatkan nilai anda dimata mereka.

Social Networking

Social networking atau situs pertemanan seperti facebook, friendster, myspace, twitter, dll juga dapat menjadi sarana cukup ampuh dalam pemasaran. Saya sendiri sudah menghasilkan jutaan rupiah dari facebook dalam memasarkan cafebisnis.

Sama seperti forum marketing, anda harus bekerja extra tenang dalam memasarkan produk. Pekalah terhadap masalah orang lain dan coba cari solusi masalah mereka. Intinya jadilah problem solver. 😊

Mailing List

Yang ini hampir sama tekniknya dengan forum. Hanya saja medianya lain. Seperti halnya forum, anda tidak bisa join langsung promosi. Setidaknya berikan sesuatu dulu pada mereka barulah anda bisa mulai promo.

Memang butuh kesabaran dalam marketing, walaupun ada juga marketer yang kerjanya spamming kesana-sini. Tapi dia akan selamanya spamming. Kalau saya, mending saya menabur benih dulu. Lama memang, tapi hasilnya nanti benar-benar dahsyat.

Email Signature

30

Mungkin inilah satu-satunya media promosi yang tidak bertele-tele. Singkat, padat jelas, langsung promosi. Tapi ingat, jangan terlalu banyak. Apalagi lebih banyak dari email yang anda tulis. Itu sangat mengganggu.

Kalau menurut saya, signature seperti ini sudah sangat bagus dan efektif

Lutvi Avandi

WordPress & Online Business Trainer and Consultant

<http://cafebisnis.com>

Singkat, jelas dan bila mereka butuh akan langsung klik linknya. Atau jika mereka belum butuh, setidaknya mereka tahu siapa konsultan di milis tersebut. Bila ada yang butuh bantuan pasti tak segan untuk bertanya. Bukankah ada konsultan di sisi mereka?

Joint Venture

Ini adalah metode promosi yang juga sangat efektif. Disini anda mencari orang yang memiliki list cukup banyak. Tentunya list tersebut memiliki minat pada produk anda. Tawarkan artikel gratis untuk peserta list tersebut pada pemiliknya. Akan lebih baik lagi jika anda sudah membuat draft email yang akan dikirimkan.

Pastikan emailnya unik dan menunjukkan jati diri pemilik list. Hal ini tentu akan menyenangkan pemilik list sehingga mau menyebarkan info pada subscribarnya.

Dalam menulis email, jangan terlalu berpromosi. Intinya bukan jualan tapi ajakan. Lagi-lagi anda bisa menggabungkan dengan teknik viral marketing dengan membagi-bagikan ebook gratis.

Mintalah pendapat pada pemilik list, mungkin ada yang kurang berkenan. Ini akan lebih menghargainya. Jangan sekali-kali menyerahkan tugas membuat

email promosi pada pemilik list. Saya sudah sering mencoba dan hasilnya nol besar pada listnya mencapai puluhan ribu orang dan dia termasuk orang yang disegani.

Buat ujicoba cari pemilik list yang masih sedikit anggotanya. Misalnya baru 300 atau 500 orang. Jika responnya cukup bagus, silahkan cari mangsa yang lebih besar. Tapi jika kurang, maka coba cek lagi tulisan anda kira-kira apa yang kurang disana. Selalu tes dan ukur untuk memastikan anda punya email yang efektif dan efisien untuk produk anda.

PPC Advertising

Bagi anda yang kurang menguasai teknik menulis dengan baik. Kurang suka basa-basi dan inginnya to the point langsung hantam promo. Maka PPC Advertising adalah tempatnya. Anda tinggal mengarang beberapa kata untuk promosi. Tapi promosi PPC butuh banyak dana. Mulai dana ujicoba sampai dana kampanye yang sesungguhnya.

Yah, semua ada harganya. Makin sedikit kerja yang dilakukan berarti makin banyak uang harus dikeluarkan. Benar kan?

Dari semua teknik marketing diatas, usahakan target pertama anda adalah membangun list sendiri. Tanpa ini akan susah bagi anda untuk bekerja lebih santai.

Makes money with Cafebisnis

Cafebisnis selain sebagai tempat belajar juga sebagai tempat magang para pebisnis online. Di cafebisnis, anda bisa belajar sekaligus berlatih. Untuk berlatih menulis, cafebisnis membuka ruang bagi membeinya agar menulis di blog cafebisnis. Bagi yang ingin belajar pemasaran, cafebisnis membuka peluang memasarkan produk cafebisnis yang berkualitas.

Sekarang mari kita pelajari bagaimana mendapatkan uang melalui cafebisnis. Karena anda adalah member cafebisnis, berarti anda sudah memiliki username dan password untuk mengakses member area cafebisnis. Disana anda bisa menemukan URL afiliasi anda.

Misalnya sebagai contoh URL afiliasi anda seperti ini:

<http://cafebisnis.com/?reg=bejo>

Maka anda bisa mulai mempromosikan URL tersebut menggunakan strategi promosi yang sudah saya jelaskan diatas. Tapi cafebisnis punya fasilitas lain yaitu strategi promosi seluruh halaman cafebisnis. Dengan demikian, selain mempromosikan halaman depan, anda juga bisa mempromosikan halaman dalam. Untuk itu perhatikan tulisan merah pada URL afiliasi diatas. Dalam hal ini bejo.

Maka untuk mempromosikan halaman cafebisnis, misalnya forum diskusinya, anda tinggal menambah ?reg=bejo saja. Sehingga URLnya menjadi

<http://cafebisnis.com/diskusi/?reg=bejo>

Jika anda menemukan artikel menarik di cafebisnis misalnya, maka caranya juga sama. Contohnya:

<http://cafebisnis.com/2009-10/artikel-cafebisnis/?reg=bejo>

Disemua halaman cafebisnis, telah tersedia form pendaftaran sebagai member. Formnya sederhana, hanya butuh nama dan email saja. Selain itu, juga ada penawaran menarik bagi pengunjung yang ingin mengisikan nama dan emailnya.

Dengan demikian anda akan mudah memasarkan dan mencari member baru. Dan agar tidak mengganggu, form tersebut akan hilang dengan otomatis saat

pengunjung login sebagai member. Jadi, banyak manfaat yang akan didapat pengunjung bila mau mengisikan nama dan emailnya di form yang tersedia.

Berapa yang saya dapat?

Bila anda belum mengupgrade diri menjadi premium member, maka anda akan mendapatkan Rp. 300 untuk setiap pengunjung yang mau memasukkan nama dan emailnya. Tentu saja mereka harus melakukan konfirmasi melalui email yang kami kirimkan. Jika tidak dan mereka hanya mendaftar saja, maka anda tidak mendapatkan uang.

Namun, bila mereka tertarik untuk upgrade, anda akan mendapatkan Rp. 15.000,- untuk setiap member yang mau upgrade. Lumayan bukan? Tanpa modal anda bisa mendapatkan penghasilan.

Bila sehari anda bisa mendapatkan 1 saja member premium, maka penghasilan anda akan mencapai 450.000,-/bulan. Ditambah 15.000,- atas bonus pendaftaran mereka.

Tapi jika anda sudah menjadi premium member, anda akan menerima Rp. 50.000 untuk setiap member yang upgrade. Dengan demikian anda memiliki peluang mendapatkan **1,5 juta rupiah per bulan** bila berhasil mengajak 1 orang saja setiap harinya.

Cafebisnis punya banner yang bisa anda pakai untuk promosi. Banner tersedia dalam berbagai macam ukuran dan bisa anda sesuaikan dengan blog anda masing-masing. Jadi, menjual produk cafebisnis, PASTI UNTUNG!!

Fasilitas VIP Member Premium

Sebagai bagian dari pelayanan untuk member cafebisnis, saya memberikan modul-modul dan berbagai software serta script untuk mendukung langkah sukses anda di bisnis online.

List modul

Berikut ini modul–modul yang bisa anda dapatkan saat ebook ini ditulis. Saya katakana saat ebook ini ditulis karena saya sering menambah modul–modul baru di download area premium member. Dan inilah yang bisa anda dapatkan sekarang:

MODUL UTAMA

1. Black Mask SEO Detective
2. Panduan Membeli Domain dan Hosting
3. WordPress Complete 2.8.6
4. Black Mask SEO Reloaded
5. Black Mask SEO Revolution
6. Becoming Blogpreneur

MODUL TAMBAHAN

1. Panduan Feedburner
2. Panduan Membuat Toko Online
3. Cara membuat email dengan domain sendiri
4. Panduan Membuat Web Iklan Baris
5. Panduan Membuat Themes WordPress sendiri

Selain itu, seringkali saya memberikan panduan melalui blog cafebisnis. Anda bisa menelusurinya di <http://cafebisnis.com/artikel>

List Software

Sedangkan software pendukung bisnis anda adalah sebagai berikut:

1. Cafebisnis Keyword Tools
2. Cafebisnis Link Masking

List Script Bisnis

Untuk anda yang membutuhkan script bisnis, cafebisnis menyediakan script:

1. Plugin WP Afiliasi untuk membuat web afiliasi berbasis WordPress
2. Script PHP Iklan Baris

Selain itu, anda akan mendapatkan prioritas saat berkonsultasi baik melalui email maupun forum.

Member Area Cafebisnis

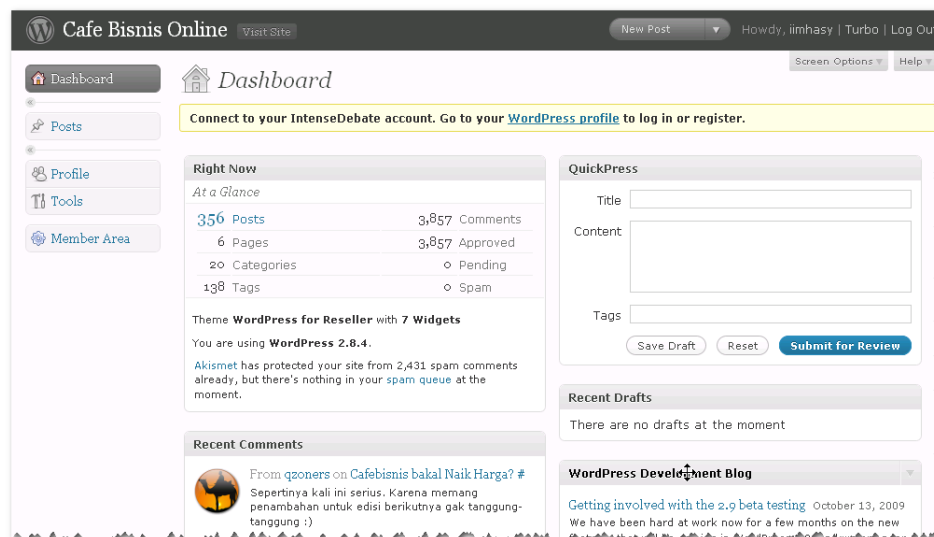
Karena banyak member cafebisnis baru yang belum terbiasa dengan member area dalam WordPress, maka saya rasa perlu untuk memberikan panduan singkat bagaimana memanfaatkan secara maksimal member area cafebisnis.

Login/home

Tidak seperti kebanyakan script afiliasi, untuk melakukan login di cafebisnis sama dengan login di WordPress. Anda cukup login melalui

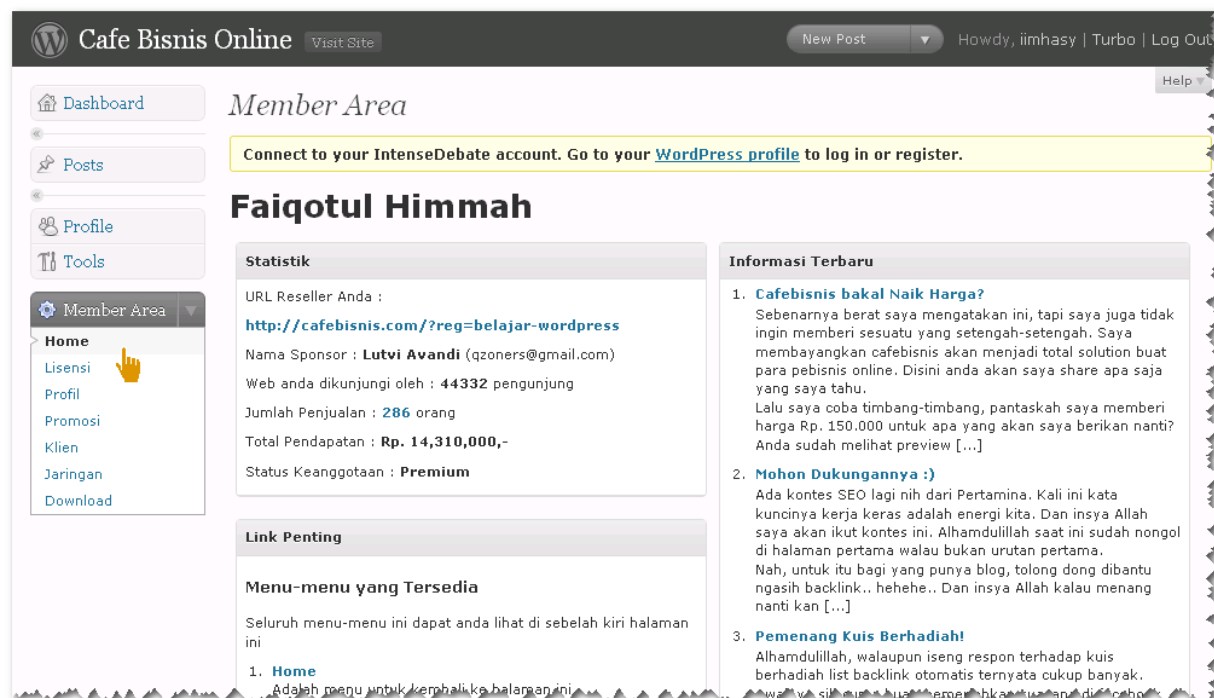
<http://cafebisnis.com/wp-login.php> atau <http://cafebisnis.com/wp-admin>

Setelah login, anda akan berada di halaman dashboard cafebisnis.



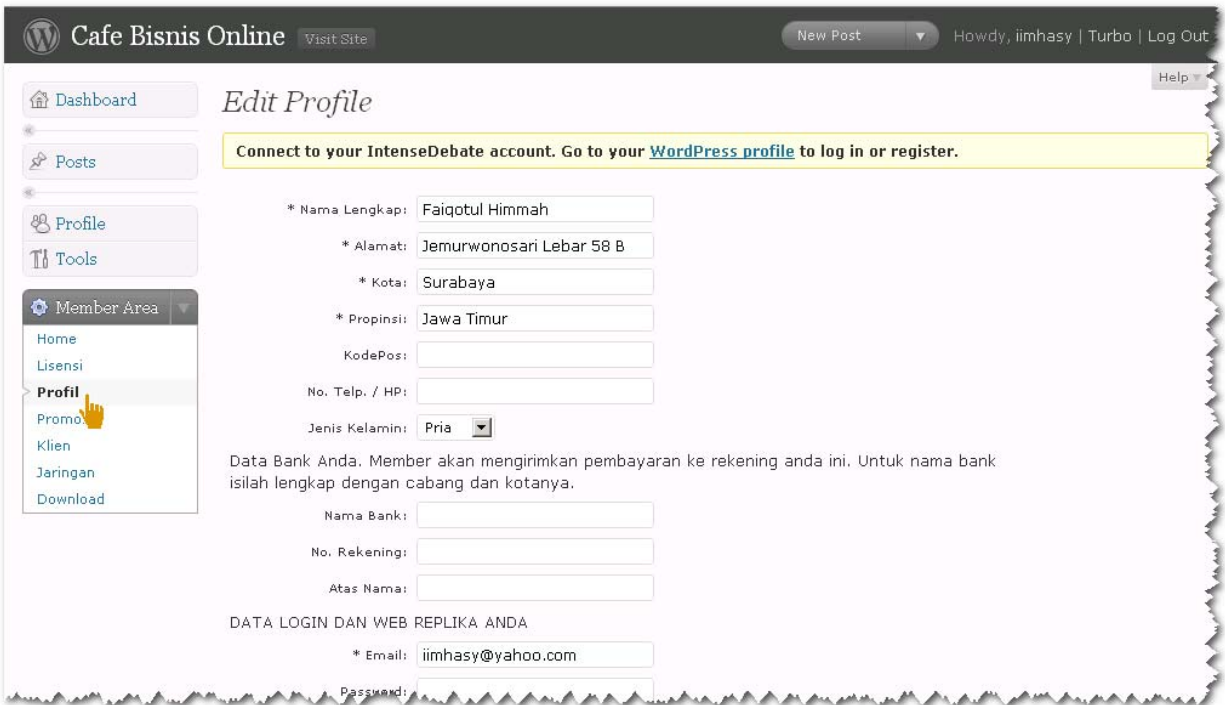
Disebelah kiri, bisa anda temukan menu-menu untuk member cafebisnis. Sekarang kita mulai membedah halaman home member area

Disini, anda bisa melihat rangkuman kondisi pemasaran anda, link afiliasi anda dan artikel terbaru cafebisnis yang bisa anda lihat. Saya sarankan anda sering-sering ke halaman ini, karena dari sini anda bisa memantau langsung perkembangan cafebisnis secara real time.



Profil

Saat anda mendaftar, anda hanya memasukkan nama dan email saja. Karena itu system cafebisnis yang cerdas kemudian membuatkan untuk anda username dan password. Tapi terkadang anda punya password sendiri yang lebih mudah anda ingat daripada password buatan cafebisnis, jadi silahkan anda ganti profil anda melalui menu ini.



Bila anda ingin upgrade sebagai premium member, anda juga perlu mengupdate data alamat pengiriman anda. Ini akan memudahkan saya untuk mengirimkan CD yang menjadi hak anda.

Khusus untuk username, anda tidak diijinkan untuk mengubahnya. Jadi tetap harus anda ingat.

Download

Halaman download free member dan premium member hampir sama. Hanya saja halaman premium member memiliki isi yang lebih banyak. Tapi bukan berarti halaman download untuk free member tidak ada fungsinya. Tetap ada, karena saya akan berbagai ebook2 gratis melalui halaman ini.

Jadi, pastikan anda senantiasa datang berkunjung ke cafebisnis. Kalau di artikel saya bilang silahkan download di member area, artinya anda harus bersiap menuju halaman ini.

Promosi

Disinilah sarana promosi bisa anda dapatkan, saat ini anda bisa memakai sarana promosi dalam bentuk banner. Saya sedang mengujicoba system promosi lewat email agar anda dapat menggunakannya untuk berpromosi ke teman-teman di milis atau teman-teman maya anda.

The screenshot shows the 'Cafe Bisnis Online' website interface. The main heading is 'Sarana Promosi'. A yellow alert box says: 'Connect to your IntenseDebate account. Go to your [WordPress profile](#) to log in or register.' Below this, it states: 'URL Afiliasi anda adalah : <http://cafebisnis.com/?req=belajar-wordpress>'. A promotional banner asks 'Pengen Punya Blog Canggih?'. A code editor shows the following HTML code: `Mohammad Romadhon | hostingtangguh | Jl.Kertojati No.16 RT 1 RW 3 Dsn.Jabon Ds.Jatimulyo
Kec.Kauman Tulungagung 66261 Jawa Timur
Telp. 0355-7714838 | Premium |
2	Lutvi test	belajarwordpress	test test test Telp.	Free
3	Rizwan Armatra Dangkua	arizwan	JL Rungkut Asri Timur IX/9 Surabaya 60293 Jawa Timur Telp. 081330930730	Premium
4	Alharits	alharits	PT KOJO BADAQ Jln Raya saliki Desa Salo Palai Dati II Kutai MUARA BADAQ SAMARINDA KAL-TIM Telp. 081545763200	Premium
5	Alif	alnaz	Komplek Orange District Blok E1 No. 1 Bandung 40000 Jawa Barat Telp. 08382841977	Premium
6	Saiful Rahman	Saiful08	Jl.Nuri no.26 Rt09 Rw06 Pesanggrahan-Kodam Bintaro Jakarta Selatan 12320 DKI Jakarta Telp. 08561654301	Premium
7	Triono Widodo	triono	Jl. Tenggilis Timur VI BB-15 Surabaya 6092 Jawa Timur	Premium

Tapi karena mode pendaftaran cafebisnis hanya meminta nama dan email, maka mungkin hanya premium member saja yang bisa anda ketahui alamatnya.

Jaringan

Menu ini untuk melihat kondisi jaringan anda. Disini anda bisa melihat siapa sih orang-orang yang berhasil anda rekrut dan ternyata punya skill pemasaran yang oke punya. Nah, dengan berbekal ini, saat anda ingin bekerjasama pemasaran dengannya, anda bisa menghubunginya. Enak kan? Cuma di cafebisnis anda bisa seperti ini.

Jaringan juga penting, misalnya saat anda ingin mengadakan gathering khusus grup anda sendiri, maka anda bisa mengundang mereka. Mungkin sharing teknik2 jitu cafebisnis atau anda punya jurus mematikan yang baru anda temukan sendiri?



Lisensi

Ini adalah menu khusus untuk premium member. Sebagai free member anda bisa mengaksesnya, tapi saya sarankan jangan mencoba-coba form yang anda. Karena tiap isian di formulir itu akan mengurangi hak pakai WP Affiliasi anda nanti kalau anda upgrade menjadi premium member.

Jika anda sudah menginstal WP Affiliasi di blog anda, dan semua system sudah berjalan baik, anda harus segera melakukan pendaftaran lisensi untuk memberi kelegalan pada website anda.

Sebagai premium member, anda berhak menggunakan wp-affiliasi di 5 blog yang anda miliki sendiri. Perlu saya ingatkan bahwa semua produk yang anda download melalui cafebisnis hanya boleh dipakai oleh anda sendiri. Klien anda, keluarga anda, teman anda bahkan anak anda dilarang untuk memakainya.



Jika anda ingin berbagi dengan teman atau kerabat anda, saya sarankan anda untuk mempromosikan cafebisnis. Kan lumayan dapat bonus komisi.. hehehe..

Evaluasi

Ini adalah menu baru di cafebisnis. Saya hanya melihat menu seperti ini di AsianBrain milik Anne Ahira, tapi kalau disana evaluasi hanya sekedar pajangan saja. Tanpa anda jawabpun tidak ada masalah.

Nah, di cafebisnis menu evaluasi ini adalah menu wajib agar anda bisa membuka semua modul. Saya seringkali mendapati member yang pekerjaannya hanya mengumpulkan resep alias koleksi ebook. Tapi yang paling ketika kemudian dia bertanya-tanya terus padahal semua jawabannya sudah ada di ebook.

Telusur punya telusur rupanya dia memang tidak membaca ebook itu sama sekali. Lha buat apa join kalau ebooknya gak dibaca?

Nah, untuk memaksa anda belajar dan memaksa anda pintar, saya pun membuat konsep evaluasi. Jika skor anda diatas 80, maka anda berhak mendapatkan password untuk membuka ebook level yang lebih tinggi.

Contohnya setelah anda baca ebook ini, level berikutnya adalah menjadi premium member cafebisnis dan membaca ebook Panduan Riset Online. Maka anda akan saya beri pertanyaan-pertanyaan seputar ebook ini.

Apa pertanyaannya sulit?

Pertanyaannya sih gampang, jawabnya yang sulit.. hehehe.. Nggak kok, asal anda mau baca ebook ini, pasti anda bisa jawab. Karena semua pertanyaannya diambil dari ebook sebelumnya.

Setelah berhasil membaca ebook Panduan Riset Online, anda harus melakukan evaluasi lagi untuk mendapatkan password ebook Panduan Membeli Domain dan Hosting. Demikian seterusnya. Hehehe...

Kerjaan iseng memang, tapi saya yakin akan cukup efektif menciptakan pebisnis-pebisnis online handal. 😊

Cara Menjadi Premium Member

Ups.. hampir lupa memasukkan bab penting ini. Cara menjadi premium member sangat mudah. Pertama, kirimkan biaya upgrade premium member. Saat ebook ini ditulis nilainya Rp. 150.000,- nilai pastinya silahkan membacanya di email.

Saat mengirim, usahakan untuk menyertakan angka unik. Contohnya Rp. 150.007 atau Rp. 150.212. Angka uniknya terserah anda. Bebas saja.

Kirimkan ke rekening berikut ini:



BCA An. Lutvi Avandi
ac. 8220467920



Cimb Niaga
an. Lutvi Avandi
ac. 1140101974125



Bank Mandiri
an. Faiqotul Himmah
ac. 1410004604526



Melalui PayPal ke admin@cafebisnis.com
kurs menyesuaikan

Setelah itu kirim SMS konfirmasi ke

081 8031 51099 atau **031 781 34204**

Format SMS:

CB [bank] [jml_transfer] [username] [alamat]

Contoh:

CB BCA 150212 bejo Jl. Soresore no. 3 kel. Sejuk kec. Segar Kotaindah

Beri saya waktu hingga 24 jam untuk melakukan pengecekan dan pengaktifkan member premium anda. Biasanya sih cuma butuh **5 menit** kalau saya sedang

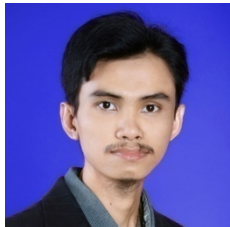
online. Saya sarankan untuk SMS sekitar pukul 08.00 – 12.00 WIB agar prosesnya lebih cepat.

Saya pikir, semua penjelasan dasar saya tentang bisnis online sudah saya utarakan semua disini. Tentunya perlu ada pendalaman lebih lanjut untuk bisa memulai bisnis anda. Tapi bisnis ini HANYA untuk orang-orang yang SERIUS saja.

Jika anda pertanyaan lebih lanjut tentang cafebisnis, silahkan sampaikan melalui forum diskusi cafebisnis di <http://cafebisnis.com/diskusi> atau melalui email ke marketing@cafebisnis.com.

Dan selalu ingat untuk berkunjung ke <http://cafebisnis.com/artikel> untuk mendapatkan update-update artikel baru dari cafebisnis.com.

Salam sukses dari saya, sampai jumpa di member area premium cafebisnis online. Saya jamin, kalau anda serius dalam 3 bulan anda akan mulai menuai hasil keringat anda sendiri.



Lutvi Avandi
Owner CafeBisnis.com